
Stefan Trappl

Einkommensverteilung, Wachstum und Krisenentstehung

Geschichte, Theorien und
empirische Evidenz

 Springer Gabler



Inhaltsverzeichnis

Teil I Theorien zur Einkommensverteilung

1	Theorien zur funktionalen Verteilung	3
1.1	Übersicht zur funktionalen Verteilung	3
1.1.1	Funktionale Verteilung, Wachstum und Krisenentstehung	4
1.2	Bowley's Gesetz der konstanten Lohnquote	5
1.3	Lewis' Alternativen zur neoklassischen Verteilungstheorie	6
1.4	Funktionale Verteilung in der Neoklassik	9
1.5	Funktionale Verteilung nach Kalecki	12
1.6	Funktionale Verteilung nach Kaldor	16
	Literatur	19
2	Theorien zur personellen Verteilung	21
2.1	Übersicht zur personellen Verteilung	21
2.1.1	Personelle Verteilung, Wachstum und Krisenentstehung	22
2.2	Personelle Verteilung nach Kuznets	23
2.3	Die neue, neoklassische Wachstumstheorie	25
	Literatur	27

Teil II Daten zur Einkommensverteilung

3	Daten zur funktionalen Verteilung	31
3.1	Definition und Varianten	31
3.2	Methodik in der AMECO-Datenbank	33
3.3	Datensätze zur funktionalen Verteilung	34
3.3.1	Großbritannien	34
3.3.2	USA	36
3.3.3	Deutschland	38
3.3.4	Schweden	39
3.3.5	Österreich	40
	Literatur	42

4	Daten zur personellen Verteilung	43
4.1	Definition und Varianten	43
4.1.1	Gini-Koeffizient und Lorenz-Kurve	43
4.1.2	Einkommensquantile	45
4.1.3	Pareto-Lorenz-Koeffizienten	46
4.2	Methodik im Atkinson/Piketty-Datensatz	52
4.3	Datensätze zur personellen Verteilung	56
4.3.1	Methodische Einschränkungen	57
4.3.2	Australien	58
4.3.3	Kanada	59
4.3.4	Dänemark	60
4.3.5	Finnland	62
4.3.6	Frankreich	63
4.3.7	Großbritannien	64
4.3.8	Japan	65
4.3.9	Neuseeland	66
4.3.10	Niederlande	68
4.3.11	Südafrika	69
4.3.12	USA	71
4.4	Beispiel: Top-10 %-Einkommensanteil in den USA 2010	72
	Literatur	74

Teil III State of the Art zu Einkommensverteilung und Krisen

5	State of the Art: Funktionale Verteilung und Wirtschaftskrisen	79
5.1	Theoretische Arbeiten	79
5.2	Empirische Arbeiten	81
	Literatur	82
6	State of the Art: Personelle Verteilung und Wirtschaftskrisen	85
6.1	Theoretische Arbeiten	85
6.2	Empirische Arbeiten	88
	Literatur	90

Teil IV Deskriptive Vergleiche zur Einkommensverteilung und den Krisen

7	Warum der Vergleich zwischen Great Depression und Great Recession im Hinblick auf EK-Verteilung?	95
	Literatur	96

8	Vergleich der Funktionalen Verteilung in Great Depression und Great Recession	99
	8.1 Funktionale Verteilung im Umfeld der beiden Krisen	99
	8.2 Funktionale Verteilung im Vergleich zur BIP-Entwicklung	101
	Literatur	105
9	Vergleich personelle Verteilung in Great Depression und Great Recession	107
	9.1 Personelle Verteilung im Umfeld der beiden Krisen	107
	9.2 Personelle Verteilung im Vergleich zur BIP-Entwicklung	114
	Literatur	119
10	Schlüsse aus den deskriptiven Vergleichen	121
	10.1 Schlüsse in Bezug auf die funktionale Verteilung	122
	10.2 Schlüsse in Bezug auf die personelle Verteilung	122
	Literatur	124

Teil V Modellbildung: Einkommensverteilung und Krisen

11	Datenanalyse	127
	11.1 Datenquellen	127
	11.2 Datenaufbereitung	130
	Literatur	132
12	Methodik und Analyse	135
	12.1 Regressionen mit Fünf-Jahres-Lag-Struktur	136
	12.2 Krisenvergleich mit Fünf-Jahres-Lag-Struktur	140
	12.3 Auswertungen mit Kontrollvariablen	146
	12.4 Krisenvergleich mit Kontrollvariablen	153
	Literatur	158
13	Schlussfolgerungen aus den Ergebnissen	161
	13.1 Diskussion der Ergebnisse	161
	13.2 Interpretation der Ergebnisse	164
	Literatur	166

Teil VI Implikationen für die Wirtschaftswissenschaften der Zukunft

14	Die Perspektiven der Ungleichheit	169
	Literatur	172

15 Die ökonomische Perspektive der Ungleichheit	173
Literatur	182
16 Die ethische, sozialwissenschaftliche Perspektive	183
Literatur	186
17 Die langen Wellen der Zerstörung	187
Literatur	192