Servicequalität im E-Commerce

Konzeption - Umsetzung - Best Practice

Herausgegeben von Dr. Claus Dethloff und Dr. Petra Schmidt

Mit Beiträgen von Peter Bayley, Karoline Borth, Dr. Claus Dethloff, Professor Dr. Gerrit Heinemann, Dr. Jan Herstell, Björn Kaiser, Domenec Mañes, Hanna-Marie Mayer, Dirk Modrakowski, Stephan Pucker, Dr. Olga Rabrenovic, Dr. Petra Schmidt, Nicolas Speeck, Markus Still, Anja Weitemeyer, Alexander Will

Inhaltsverzeichnis

I. Einleitung	-11
I.I Aktualität und Herausforderungen	13
I.2 Ergebnisse der aktuellen kaufDA Studie: Location-based Services – Bessere Se qualität im Handel durch digitale Hilfestellung bei der Kaufvorbereitung Gerrit Heinemann	ervice- 21
2. Servicepartner für E-Commerce Anbieter	29
2.1 Zahlungsverkehr, Logistik und Software	31
2.2 Beispiele wichtiger Servicepartner	35
2.2.1 VISA: Management von Betrugsrisiken im Fernabsatzgeschäft. Ein Auszug au Leitfaden für den Handel von 2014	s dem 39
2.2.2 Oracle: Modern Customer Service: Wie Branchenführer den Spagat zw Kundenzufriedenheit und Service-Budgets halten. Ergebnisse einer Studie zum 7 "Customer Experience" und deren Implikationen für den E-Commerce und die Gervice Cloud.	hema
3. Optimierung der E-Commerce Servicequalität	63
3.1 Serviceorientierung und Lösungskompetenzen	65
3.2 Ad Scopum: No (need for) Contacts im E-Commerce: Keine Kontakte – und Gervicequalität!?	das ist 73
Stephan Pucker und Karoline Borth	

4. Qualitätsfaktoren aus Kundensicht	83
4.1 Untersuchung von ServiceValue in Kooperation mit DIE WELT: Kundenorientierte Internetseiten	85
4.2 eResult: Anforderungsanalyse nach dem KANO-Modell – Theorie und praktische Anwendung am Beispiel E-Commerce	93
5. Best Practice Beispiele im E-Commerce	105
5.1 Wettbewerbsanalyse zur Servicequalität: ServiceAtlas Online-Shops	107
5.2 Beispiele erfolgreicher E-Commerce Anbieter	113
5.2.1 OTTO: Web Performance Management	115
5.2.2 Internetstores: Vom stationären Einzelhändler zum globalen E-Commerce Unternehmen	131
5.2.3 QVC: Kunden auf allen Kanälen begeistern – QVC zeigt, wie das geht! Olga Rabrenovic, Jan Herstell und Dirk Modrakowski	141
5.2.4 CBR Fashion Group: Das Geheimnis des Erfolgs — Timing, Budget und Qualität	151
6. Zusammenfassung und Ausblick	157
6.1 Wertschöpfungsprozesse im E-Commerce	159
6.2 Service ist die Zukunft der Wissensgesellschaft	185

Anhang	193
Autorenporträts	195
Literaturverzeichnis / Quellenangaben / Studien	201
Sachregister	207